

## **QARSON OUVRE SA NOUVELLE ET 10<sup>ème</sup> CONCESSION DIGITALE À MARSEILLE**



### **Le bonheur automobile ou comment acheter sa voiture neuve autrement**

QARSON CHOISIT MARSEILLE POUR L'OUVERTURE DE SA 10<sup>ème</sup> CONCESSION DIGITALE DANS LES CENTRES COMMERCIAUX FRANÇAIS. LE DISTRIBUTEUR AUTOMOBILE MULTIMARQUES POURSUIT AINSI LE DÉVELOPPEMENT DE SON RÉSEAU PHYSIQUE DE PROXIMITÉ ET PROPOSE AUX MARSEILLAIS DE DÉCOUVRIR UNE NOUVELLE FACON DE CONSOMMER AUTOMOBILE, SUR LEUR LIEU DE SHOPPING HABITUEL.

#### **L'automobile s'invite dans la liste des courses**

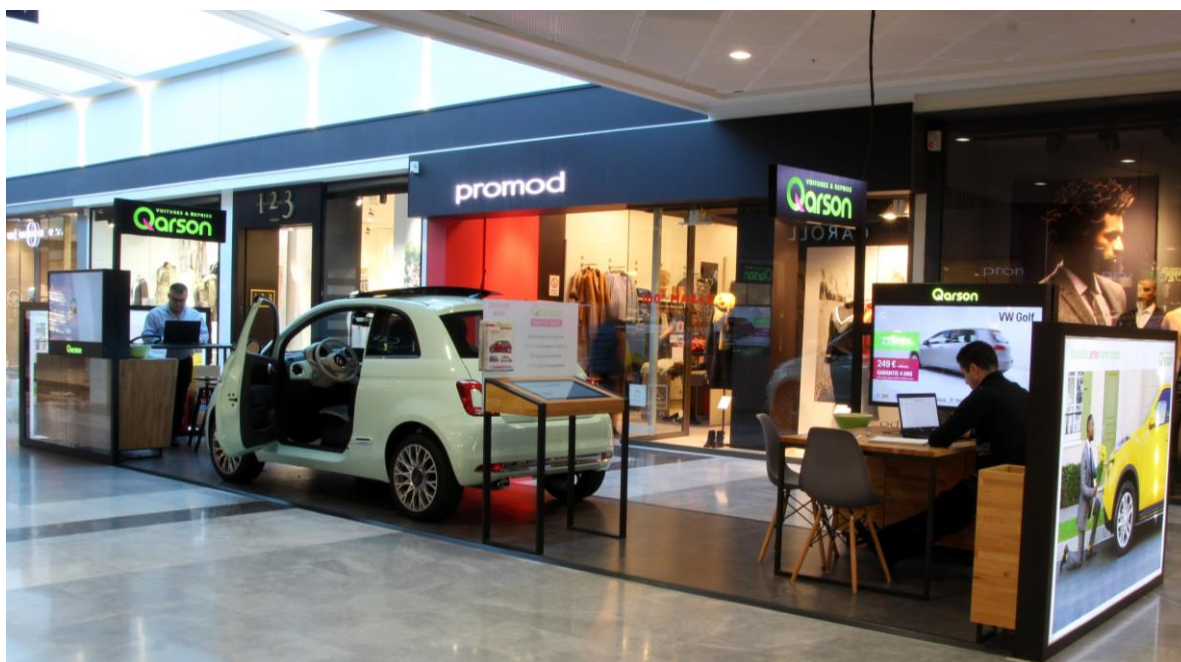
Qarson a choisi Marseille pour ouvrir sa 10<sup>ème</sup> concession digitale, dernière d'une longue série cette année. Le n°1 du bonheur automobile a élu le sud-est pour poursuivre le développement de son réseau physique de proximité et implanter sa nouvelle concession digitale. Ce concept véritablement innovant sur le marché de la distribution automobile devrait séduire les automobiliste de la région, comme ont été séduits ceux de Toulouse, Bordeaux, Lyon, Grenoble, Nantes, Brest et la région parisienne qui ont eu le plaisir d'accueillir des concessions digitales Qarson plus tôt au cours de l'année écoulée. Dès le 15 novembre, les clients du centre commercial Géant Marseille La Valentine pourront, dans les allées de la galerie marchande, acheter leur nouvelle voiture et découvrir une nouvelle façon simple et rapide de changer de compagnon de route. Qarson, classé en janvier dernier mandataire n°1 en Ile-de-France et parmi les meilleurs distributeurs automobiles de France (étude Autoplus et Statista), bouleverse ainsi les traditions de la distribution automobile, et met tout en œuvre pour faciliter le projet automobile de chacun. En faisant leurs courses dans les allées de leur centre commercial, les clients auront en effet à leur disposition 20 marques, 1600 voitures disponibles dans un délai de livraison court, et bénéficieront d'une livraison clé en main, d'une reprise sur place du véhicule et de solutions de financement adaptées.

#### **Qarson modernise la distribution automobile**

Depuis sa création en 2009, Qarson, spécialisé dans la vente aux particuliers de voitures neuves à prix remisés, n'a qu'un seul objectif : être là où le client fait ses courses pour lui permettre d'acheter facilement et rapidement. Son site web [www.qarson.fr](http://www.qarson.fr) en est la concrète traduction puisqu'il permet à tous les budgets d'acquérir sa voiture depuis son salon en comparant au même endroit un catalogue riche de 1600 voitures neuves et 20 marques, le tout en bénéficiant de prix très attractifs, la remise moyenne étant de 6000€. Aujourd'hui, Qarson va encore plus loin et propose à tous de gagner du temps en s'installant là où les consommateurs concentrent l'ensemble de leurs achats : les centres commerciaux. Fini le parcours du combattant, long et complexe, pour changer de véhicule : voici une nouvelle façon d'acquérir sa voiture, en une heure dans un centre commercial, en toute confiance, sans délaissé le conseil et les services.

## Qarson, expert de l'achat auto simple et économique

Grâce à ses **11 points de vente** en France, Qarson place l'innovation et la simplicité au cœur de ses développements. Avec ses concessions digitales, Qarson est en effet le premier à permettre l'achat de sa nouvelle voiture dans la galerie marchande de son centre commercial en même temps que le reste de ses courses. Ajoutées à cela les offres de son catalogue et les conseils experts de ses équipes, et Qarson permet à tous de connaître le bonheur automobile. En effet, avec ses forfaits Qarson&Go, Qarson propose aux français une vraie alternative à l'achat, qui permet de rouler dans une voiture neuve pendant 2 à 4 ans, en s'engageant sur un kilométrage limité, et en profitant d'un pack clé en main incluant des contrats d'assurance, d'assistance ou d'entretien. En privilégiant la LLD plutôt que la LOA, Qarson fait donc le choix d'orienter ses clients vers la meilleure solution pour rouler en voiture neuve. Rappelons que Qarson a lancé ses **forfaits Qarson&Go** il y a près de 3 ans et que la LLD représente, cette année, **50% de ses ventes**.



**Pour en savoir plus sur les concessions digitales de Qarson :**

Bordeaux : <https://plus.google.com/107617576375078279927>

Claye-Souilly : <https://plus.google.com/105436428570534273013>

Grenoble : <https://plus.google.com/115640732548055731183>

Lyon : <https://plus.google.com/106226362913134793660>

Toulouse : <https://plus.google.com/107455524952614367646>

### **Pour suivre l'actualité Qarson :**

<http://www.qarson.fr>

<https://www.facebook.com/qarson.fr/>

<https://plus.google.com/+MandataireQarsonIsleslesVillenoy>

<https://twitter.com/qarsonfr>

<https://www.youtube.com/user/qarsonfr> - 118 films à visionner

<http://presse.qarson.fr/>

### **Qarson en bref :**

Fondé en 2009, Qarson est un distributeur automobile multimarques indépendant spécialisé dans la vente de voitures neuves à prix remisés. Qarson répond aux exigences économiques en proposant un mode de commercialisation différent qui permet d'offrir les meilleurs prix. Qarson place la qualité de service et la satisfaction client au cœur de ses priorités. Début 2011, Qarson rachète un ancien Intermarché à Isles-lès-Villenoy (77) et le transforme en **supermarché de voitures**. Ce site est aujourd'hui un showroom et un centre logistique. Fin 2014, il est le premier à proposer la LLD (**forfait Qarson&Go**) sur l'ensemble de son offre. En mai 2015, il est le premier sur le marché automobile à lancer la **livraison à domicile** partout en France à un prix unique.

Qarson publie un **chiffre d'affaires de 41 millions €** en constante progression depuis sa création en 2009 employant **35 personnes** en France et diffusant une moyenne de 250 véhicules vendus par mois. Capital Social : 1 million d'euros, showroom de 1.600 m<sup>2</sup>, parc de 10.000 m<sup>2</sup>, un catalogue de **20 marques** et **1.600 voitures disponibles rapidement ou immédiatement**. **Remises de 6.000€** en moyenne, **95% de clients satisfaits** (étude eKomi), **6 000 témoignages de clients livrés**, 100% de véhicules garantis constructeur. Achat clé en main : solutions de financement, garantie constructeur, reprise, démarches administratives, préparation, mise en main et livraison du véhicule.

Fondateur et Directeur Général Qarson, Damian Ciesielczyk.

### **CONTACTS PRESSE**

QARSON

Chloé Francine

01 81 51 65 10

[chloe.francine@qarson.fr](mailto:chloe.francine@qarson.fr)

AGENCE SERGEANT PAPER

Astrid SERGEANT

07 77 70 71 73

[asergeant@agence-sergeantpaper.fr](mailto:asergeant@agence-sergeantpaper.fr)

Vous allez **aimer** votre voiture

