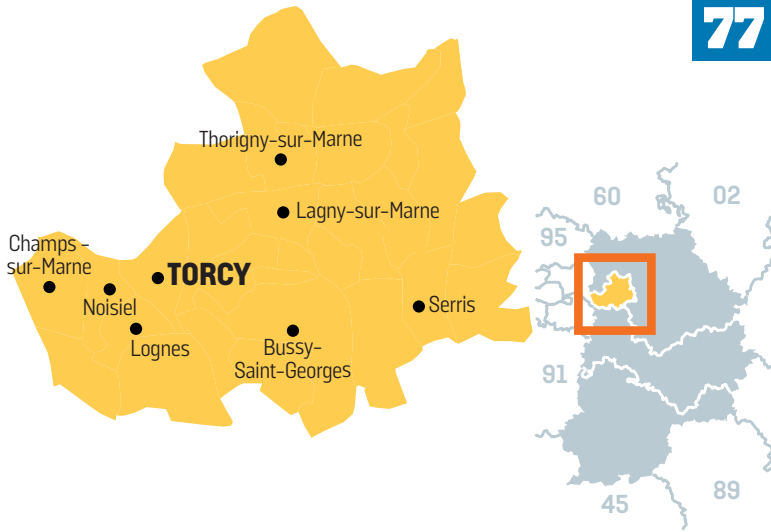


77



**L'ACTU PRÈS DE CHEZ VOUS**

**LOGNES**

A l'occasion d'un changement de propriétaire à l'Auberge de la Fontaine, 26, rue de la Mairie, un apéritif est offert ce soir, à 18 heures, à tous les habitants de la commune curieux de rencontrer la nouvelle équipe. Rachid Tahî, qui tenait un établissement à Charenton-le-Pont (Val-de-Marne), a repris cette institution locale le 1<sup>er</sup> janvier. Il compte mettre l'accent sur les poissons et viandes grillés ainsi que sur la cuisine méditerranéenne, tout en gardant une carte traditionnelle. Ouvert du lundi au jeudi de 7 h 30 à 20 heures, (23 heures vendredi et samedi). Réservations : 01.60.05.39.53.

**LAGNY-SUR-MARNE**

L'espace Charles Vanel accueille ce soir un classique de Broadway, adapté par Eric-Emmanuel Schmitt et mis en scène par Jean-Luc Moreau : « Libres sont les papillons ». Sur scène, le public retrouvera Nathalie Roussel, Julien Dereims, Anouchka Delon et Guillaume Beyeler, dans une comédie aussi drôle que touchante. Ce soir, à 20 h 30, à l'espace Charles-Vanel, au 22, boulevard du Maréchal-Gallieni, à Lagny-sur-Marne. Tarif : de 10 à 28 €. Billetterie directement sur place ou sur le site www.esp-charlesvanel.com.

**Le maire espère commencer les travaux du port fluvial dans un an**

Si l'emplacement n'est pas encore dévoilé, Thierry Cerri (LR) est confiant après avoir présenté le projet aux Voies navigables de France.

**COUPVRAY**

PAR ALEXANDRE MÉTIVIER

**LES DERNIERS SIGNAUX** sont positifs pour le port fluvial de Coupvray. « Le projet a été présenté à Voies navigables de France (VNF) il y a six ou sept mois et ils sont solidaires. Il y a deux mois, Val-d'Europe agglomération a fait de même et on a réussi à fédérer tout le monde », se réjouit Thierry Cerri, le maire (LR) de la commune de 2 800 habitants. Après l'échec des négociations pour l'installation du port fluvial à la place de l'actuel Carrefour Market en bord du canal de Meaux, à Chalifert, des études de faisabilité sont en cours.

« Elles concernent un terrain foncier qui appartient à la commune », indique le maire sans vouloir trop en dire. « Il faudrait la construction sur le terrain de 180 à 200 logements en plus du port fluvial pour que l'opération soit blanche financièrement pour la commune », ajoute-t-il. En pleine phase de révision du plan local d'urbanisme intercommunal



Coupvray, en janvier 2016. « On a réussi à fédérer tout le monde », se réjouit Thierry Cerri, édile de la commune de 2 800 habitants.

(PLUI), le maire espère engager les travaux d'ici un an.

« Le port fluvial, c'est un tourisme vert qui n'existe pas, même si les Villages Nature ouvrent en juillet à Villeneuve-le-Comte. On va développer le bourg, les commerces et récupérer des restaurants qui n'existaient plus », avance Thierry Cerri. Si

elle refuse de divulguer pour l'instant l'emplacement du futur port fluvial, l'équipe municipale lâche un indice : « On l'aperçoit sur le film que nous avons envoyé sur une clé USB aux habitants pour les vœux cette année. » Trois minutes de vidéo, et beaucoup d'emplacements possibles...

**Qarson vous ouvre les portes du « bonheur automobile » !**

Ce 28 janvier, Qarson organisait une opération exceptionnelle dans son showroom ultra moderne d'Isles-lès-Villenoy en Seine-et-Marne. Au programme de cette journée : offres de LLD sur des véhicules sélectionnés spécialement pour l'occasion (à des tarifs très

étudiés) mais aussi animations, buffet et cadeaux pour tous, le tout dans une ambiance chaleureuse offrant un accueil privilégié aux visiteurs. L'occasion pour eux de découvrir ce mandataire pas comme les autres qui ambitionne de transformer la vente d'automobiles en France !

**2 mots d'ordre : confiance et transparence**

Créé en 2009, ce spécialiste de la vente aux particuliers de voitures neuves à prix remisés, dispose aujourd'hui d'un portefeuille d'une vingtaine de marques et quelques 200 modèles au catalogue (soient plus de 1600 véhicules). Chez Qarson l'offre est claire et lisible, tous les modèles sont en stock ou livrables dans de très brefs délais et le prix est net et transparent. « Chez nous, pas de prix d'appel « à partir de », le prix annoncé sur chaque véhicule comprend toutes les options clairement affichées et notre politique de rationalisation des coûts nous permet de proposer des remises allant jusqu'à 40% du prix officiel constructeur\* » se félicite **Damian Ciesielczyk Gérant Fondateur de Qarson.**

\*en moyenne 6000 euros de remise par véhicule.

**Faciliter l'achat à tous les niveaux**

Si l'argument du prix est important, la différence chez Qarson c'est aussi la qualité des services offerts : conseil et accompagnement par les consultants maison, projections de financement immédiates et prise en charge gratuite de toutes les démarches administratives fastidieuses (carte grise, immatriculation, pose de plaques...). Qarson propose même une option « livraison à domicile » pour la somme fixe de 199 euros partout en France. De plus, son offre ne se limite pas à la vente de voitures neuves ou d'occasion, Qarson assure aussi la reprise des voitures dont les cotes sont établies de manière très précise et immédiate grâce à des croisements statistiques. Fluidité, rapidité, Qarson tient à faciliter la vie de ses clients à tous les niveaux et à chaque étape

du parcours d'achat. Une philosophie et un accompagnement plébiscités : ce n'est pas un hasard si Qarson bénéficie d'un taux de satisfaction client de 4,5/5\* !

(\*Service d'évaluation de la satisfaction client assuré par le prestataire indépendant Ekomi)

**Témoignage :** « La prise en charge du client est excellente chez Qarson, les vendeurs sont compétents et rapides. J'ai été sur leur site internet avant de me rendre au showroom, je savais précisément ce que je voulais et mon devis a été réalisé en un quart d'heure. En plus, toute la partie administrative est assurée de manière très fluide. » Pierre-Henri, 33 ans, Fontainebleau

**1 voiture, 2 possibilités...**

Pour chaque véhicule en stock, deux solutions sont proposées : l'achat traditionnel ou un contrat LLD (location longue durée). Ce type de contrat, encore marginal sur le marché français, est cependant en pleine croissance comme en témoigne **Nicos Steinkrietz, Directeur Expérience Client de Qarson** : « Nous croyons à la montée en puissance de la LLD car les modes de vie des familles évoluent en permanence. Notre offre Qarson&go répond à ces mutations et s'adapte aux nouveaux besoins. Nous mettons tout en oeuvre pour améliorer constamment notre offre, cet axe de développement fait vraiment partie de l'ADN de la marque et nous en sommes fiers. Nous avons par exemple été les premiers à proposer la livraison à domicile à prix fixe et nous continuons d'innover grâce à nos concession digitales... »



**Les concessions digitales : au plus proche du client...**

Fortement présent sur le web où il a développé un portail qui regroupe l'ensemble de ses offres et permet d'acquérir une voiture en toute simplicité depuis chez soi, Qarson va encore plus loin et s'installe aujourd'hui là où les clients concentrent leurs achats : les centres commerciaux !

Devant le succès d'une première concession digitale installée depuis 3 ans dans le **Centre Commercial de Claye-Souilly**, deux autres ont ouvert leurs portes fin 2016 à Toulouse et Bordeaux. La révolution de la vente automobile est en marche !

